

RSM (Thailand) Limited
26th Floor, Sathorn City Tower, 175 South Sathorn Road,
Thungmahamek, Sathorn, Bangkok 10120
Tel: (662) 670 9002-6
Fax: (662) 670 9027-8
Email: AskUs@rsmthailand.com
Website: www.rsmthailand.com

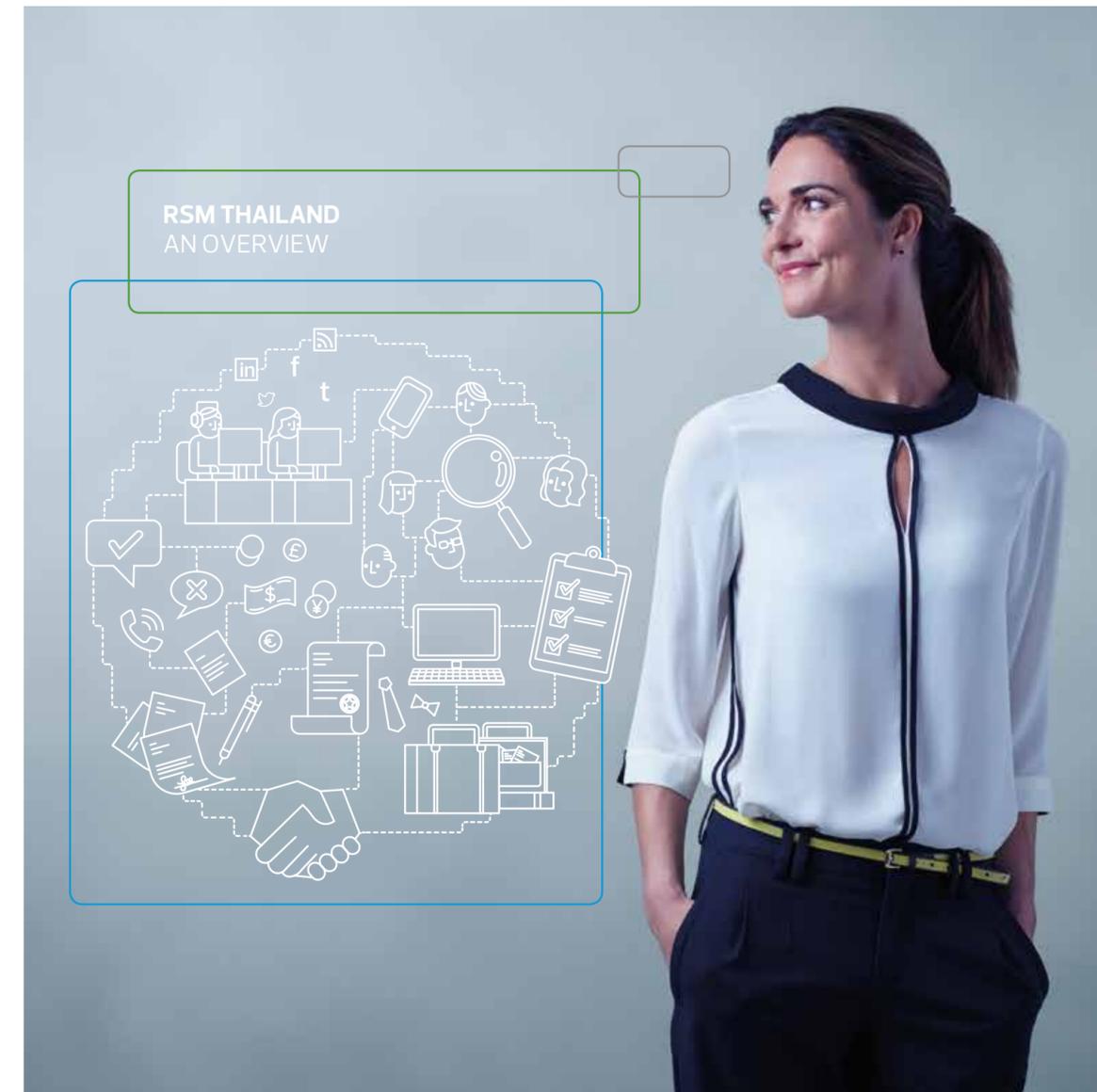
RSM (Thailand) Limited is a member of the RSM network and trades as RSM. RSM is the trading name used by the members of the RSM network.

Each member of the RSM network is an independent accounting and consulting firm, each of which practices in its own right. The RSM network is not itself a separate legal entity of any description in any jurisdiction.

The RSM network is administered by RSM International Limited, a company registered in England and Wales (company number 4040598) whose registered office is at 11 Old Jewry, London EC2R 8DU.

The brand and trademark RSM and other intellectual property rights used by members of the network are owned by RSM International Association, an association governed by article 60 et seq of the Civil Code of Switzerland whose seat is in Zug.

© RSM International Association, 2015



FAST FACTS – なぜRSMなのか

VISION～ビジョン

ビジネスを成功させる為に専門的なアドバイスを必要としているグローバル企業へ、様々な選択肢を提供するメンバーの育成

PURPOSE～目的

以下により、クライアントに感動を与えるー

- ・理解し、団結する文化
- ・品質を追求する強固な姿勢
- ・クライアントの成功を求める情熱

VALUES～価値

- ・誠実ー私たちは信頼を築き、倫理観と責任を持ち、そして違いを尊重します
- ・団結ーメンバーが一致団結し、クライアントに情熱を注ぎます
- ・美徳ーまず始めに理解をし、それから価値を提供します

ワンストップコンサルティングファーム

RSM Thailandは世界第7位の監査法人であるRSM インターナショナルのメンバーであり、会計、監査やコンサルティング業務等、幅広い分野で高品質のプロフェッショナルサービスを提供しております。RSMは現在世界102カ国に700以上のオフィスがあり、32,000人以上のプロフェッショナルがRSMのメンバーとして活躍しています。

タイでは2001年にRSM Thailandとしてバンコクに設立されて以来、会計士及び弁護士を含む100人以上のプロフェッショナルが在籍し業務に従事しています。

クライアントと業種

私たちのクライアントは、国内外の大企業、中小企業、上場企業、非上場企業、政府機関、個人など、多岐に渡ります。現在は欧米企業や日系企業等がRSMタイの主なクライアント先となっています。

*クライアント先の業種例

航空会社/農業/自動車/醸造所/慈善団体/建設会社/コンサルティング会社/建築会社/教育機関/石油・ガス会社/エンジニアリング会社/金融機関/食品会社/資金管理団体/病院/貿易会社/保険会社/証券会社/物流会社/リース会社/製造業/広告会社/マスメディア/製薬会社/印刷会社/不動産会社/飲食店/小売業/テクノロジー/卸売業/その他

<サービス紹介>

RSMでは、会計及び監査から、税務、法務、労務まで、タイでのビジネスに必要となる全ての業務をサポートしております。

ビジネスサポートサービス

RSM Thailandでは、グローバルな視点とタイの法規制を加味した、ユニークなワンストップの税務と会計サービスを提供しています。

税務

ビジネスを行なう上で、多くの会社は納税額は出来る限り低く抑えたいと思うでしょう。しかしながら、これを合法的に行なうのは容易ではありません。RSMタイではお客様の直近の利益だけでなく税務の問題を捉えるのではなく、ビジネスプランや海外との取引などを総合的に捉え、お客様に最適な税務アドバイスを提供いたします。

会計

経営者層は、適切な意思決定の為に迅速かつ正確な財務情報を求めています。私達はお客様の要求に高い水準で応えるために、正確及び迅速かつ費用対効果の高い経理代行サービスを提供いたします。

給与計算

経営者層がマネージメント業務に集中するため、会社は給与計算業務のアウトソースを考えることがあります。一方で社員の報酬や情報は適切に管理され記録される必要があります。そこで給与計算のアウトソーシングを受託する会社は、これらの機密情報を独立の立場から正確に管理することが求められています。RSMは正確で専門性の高い給与計算等のアウトソーシングサービスを提供いたします。

オペレーションサービス

タイではほぼ全ての会社に独立監査人による財務諸表の監査が義務付けられており、また近年は国際会計基準(IFAS)の導入も進められています。さらには急速な国際化に伴い、企業のリスク管理の必要性もその重要性が増しています。RSMでは、企業の監査やリスク管理をサポートし、そして国際会計基準(IFAS)の導入支援等を行なっています。

リスクマネージメント

企業は常に、その事業目標を阻害する様々なリスクに晒されています。この様なリスクに対応するリスクマネージメントサービスへの需要は、近年アジア諸国で急増しており、リスクへの適切な管理がいかに企業のパフォーマンスを向上させるかということに注目が集まっています。RSMでは、組織の潜在的なリスクに対応する総合的なリスクマネージメントサービスをデザインし提供しています。

監査

RSMの監査人は、監査意見を述べるだけでなく、内部統制の改善点などのフィードバックを提供する事で、付加価値のある監査業務を提供しています。RSMインターナショナルの監査手法は、お客様にとって最適な方法を考え、費用対効果が高く、独立したプロフェッショナルな監査を行う事を重視しています。そしてこの様な良質の監査は、お客様が銀行、投資家、またはジョイントベンチャーのパートナー等から資金調達を行なう上で、最良の条件を引き出す一助になるものと考えます。RSMでは、独立監査人による公開会社及び非公開会社の監査、内部監査、その他特別目的の監査や調査等も提供しています。

IFAS

企業を国際化させるためには、国際会計基準であるIFASの包括的な知識が不可欠になります。IFASは複雑な基準であり、多くの国が未だ導入過程にあります。全世界でIFASが導入されるのは、もはや時間の問題でしょう。RSMでは最先端の技術とIFASとの強いネットワークを駆使して、質の高いIFAS導入サービスを提供しています。



アドバイザーサービス

事業を行なう上での確かなアドバイスを得る事は、ビジネスの成否を左右する重要な鍵となります。RSMではお客様の意思決定を手助けすべく、高いレベルと高品質のアドバイザーサービスを提供しています。

ビジネス&法務アドバイザー

タイで事業を行なう全ての会社が、ビジネスに重要な影響を与え得る法規制の改正や、変化するビジネス環境についての情報を求めています。RSMではお客様に最適な結果をもたらすべく、経験豊富な弁護士達が在籍するリーガルチームが様々な法務サービスを提供しています。

*リーガルチームが提供する主なサービス

- ・ビジネスストラクチャー
- ・会社設立
- ・税務申告
- ・BOI申請
- ・契約書の作成、レビュー
- ・法務アドバイス
- ・ワークパーミット及びビザ申請
- ・法務デューデリジェンス
- ・M&A
- ・訴訟
- ・不動産
- ・雇用問題と労務アドバイス
- ・事業上の各種ライセンスの取得

経営アドバイザー

RSMの経営アドバイザーサービスでは、企業及び個人に対して、デューデリジェンス、フィジビリティスタディ(計画実行可能性調査)、戦略レビュー、訴訟、企業再編成等をサポートしています。私たちはさらに、実用的なアプローチを駆使し、財政難にあるお客様の支援も行なっています。

リクルートメントサービス

RSM Recruitment (Thailand) Limitedは、タイでの需要を勘案し、プロフェッショナルな人材を紹介する会社として2004年に設立されました。この設立以来、タイで活躍されている500社以上のクライアントにプロフェッショナル人材の宝庫としてご利用頂いています。

プロフェッショナルサービスを提供するRSMの下、リクルートメント部門では主としてクライアントの成功に焦点を当てています。良い社員の採用と維持は、近年企業にとって最も悩ましい問題の1つになっています。私たちの役目は、豊かな経験と知識、そしてクライアントの文化に適した個性を兼ね揃えた候補者を紹介することです。RSMリクルートメントでは、様々な業種のクライアントに対する、シニアレベル(中級管理職以上)の候補者の紹介に特化しており、質の高い候補者を紹介することを目標にしています。

*RSMのリクルート手法

- ・ヘッドハンティング
- ・RSMの求職者データベースを使ったリクルーティング
- ・現地新聞及びインターネットでの求職者広告を使ったリクルーティング

*候補者の専門分野

- ・会計
- ・人事
- ・法務
- ・IT
- ・製造業
- ・営業
- ・マーケティング
- ・シニアマネージメント
- ・サプライチェーン等