

---

# RSM Financial Year 2021

GLOBAL HIGHLIGHTS



---

## Incremento de los ingresos de RSM en un 15,8%, a US\$7.260 millones, como resultado del empoderamiento del mercado medio

---

11 de enero de 2022

- Los ingresos globales se incrementaron en un 15,8 %, a US\$7.260 millones, como resultado del aumento de la demanda global.
- Fuerte crecimiento en todas las líneas de servicios centrales, siendo los servicios de consultoría los que experimentan la expansión más rápida con un 38%.
- Se registró un crecimiento de dos dígitos en todas las regiones.
- Se abrieron más de 40 nuevas oficinas en todo el mundo, lo que resultó en una dotación de más de 51.000 empleados.

**RSM, la red global líder en auditoría, impuestos y consultoría centrada en el mercado medio, anunció hoy ingresos globales por US\$ \$7.260 millones en 2021, lo que representa un 15,8% más que la cifra de US\$ 6.300 millones del ejercicio anterior.**

RSM mostró un fuerte crecimiento en todas las líneas de servicios y en las regiones en los últimos 12 meses, lo que refleja su compromiso por ayudar a las empresas del mercado medio a transitar la recuperación pospandémica y cumplir con sus ambiciones globales. El crecimiento fue liderado por los servicios de consultoría, que registraron las mayores ganancias con un 38.2%, seguidos por contaduría (18,7%), impuestos (8,4%) y auditoría (7,6%).

Estas últimas cifras marcan el séptimo año consecutivo de fuerte crecimiento global. El año 2021 protagonizó la transición de las Firmas Miembro de RSM que pasaron de brindar respaldo a los clientes durante la pandemia a invertir en un futuro pospandémico radicalmente distinto. La adopción de nuevas tecnologías, el desarrollo de compromisos de sustentabilidad y la ola de actividad de M&A (por sus siglas en inglés, Fusiones y Adquisiciones) en el mercado medio global fueron los principales motores de crecimiento.

---

## AUMENTO DE LA DEMANDA DE SERVICIOS ESPECIALIZADOS EN CONSULTORÍA

Estas últimas cifras marcan el segundo año consecutivo de crecimiento de dos dígitos en los servicios de consultoría para RSM. Esto fue impulsado por la creciente necesidad de respaldo de las empresas del mercado medio en su transición, a medida que pasaban del estado de reacción a la pandemia al de aceleración de su transformación para prepararse para la nueva era empresarial.

Los servicios de consultoría empresarial en general crecieron en un 128% de un año a otro a medida que el mercado medio consideraba desarrollarse a través de la amplia adopción de nuevas soluciones innovadoras. Esto incluye la mejora de la eficiencia desde la tercerización de los procesos de negocios, el desarrollo de nuevas soluciones generadas por los avances en la inteligencia artificial y la automatización de la tecnología hasta la creación de resiliencia en la cadena de suministros por medio del liderazgo en Data Analytics<sup>1</sup>.

La digitalización, a la vez que ofrece muchos beneficios, también ha presentado un aumento en los problemas de la ciberseguridad, lo que resultó en un crecimiento del 19% en los Servicios de Asesoramiento sobre Riesgos de RSM en 2021.

Además, los altos niveles de la actividad de M&A a nivel global condujeron a un aumento de la demanda de los servicios de estructuramiento impositivo y "due diligence" dado que el capital privado, el capital de riesgo y el patrimonio privado buscaron sacar ventaja del entorno de las bajas tasas de interés. En Europa solamente, RSM registró 276 operaciones en el primer semestre de 2021, equivalente a dos transacciones por día realizadas por Firmas de la región en un período de seis meses.

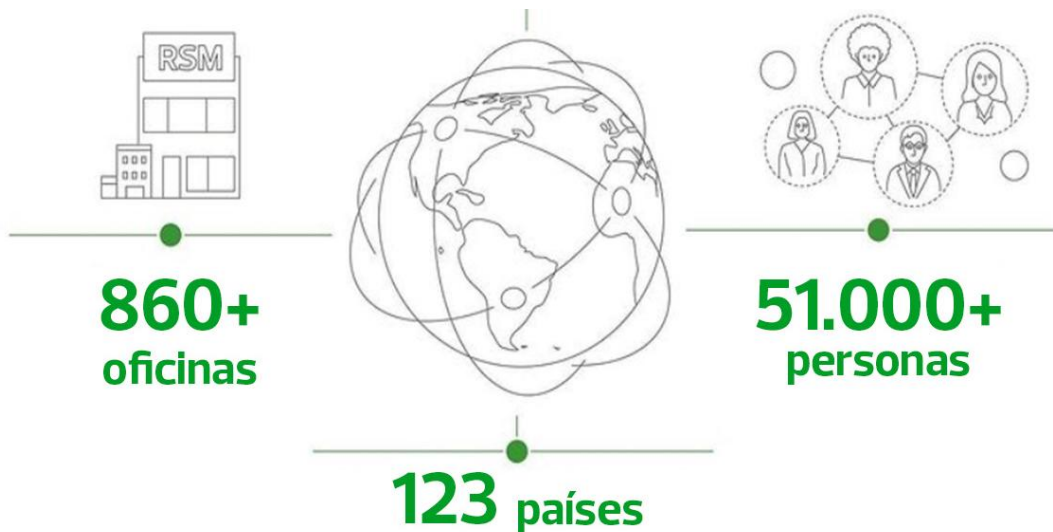
Las Firmas Miembro también observaron un incremento de la demanda de asesoramiento impositivo transnacional a medida que la complejidad de las normas internacionales y de los riesgos asociados con la reputación continuaron en curva ascendente. Ambas tendencias fueron abordadas al lanzar el "Global M&A Tax Virtual Hub" (Hub Virtual Impositivo Global de M&A), con colaboración a través de Nueva York, Londres, Hong Kong, Amsterdam y la ciudad de México. El Hub combina la experiencia global y local para respaldar a las empresas ambiciosas del mercado medio a nivel internacional con transacciones de M&A transnacionales.

Dado que la gestión ambiental, social y corporativa (ESG por sus siglas en inglés) ha aumentado en importancia en la agenda corporativa, en parte impulsada por el cambio acelerado asociado con el COVID-19 y la falta de compromiso de las naciones evidenciado en COP26, las Firmas Miembro han respaldado a los clientes para que desarrollen e intensifiquen estrategias de sustentabilidad empresarial.

## CRECIMIENTO EN TODAS LAS REGIONES

RSM registró un crecimiento en todas las regiones, con la apertura de más de 40 nuevas oficinas este año. Además de las Firmas Corresponsales que se incorporaron en las Bahamas y Nigeria, se unió una nueva Firma Miembro a la Red de RSM con base en Turquía. Esto se produjo inmediatamente después de conocerse la noticia de que la Firma Miembro de RSM en Alemania, RSM GmbH, había adquirido a HTG Wirtschaftsprüfung, lo que produjo una gran expansión de su oficina en Berlín. Estos avances respaldan la continua ampliación de la red RSM en Europa. En general, Europa registró un crecimiento del 15%, impulsado por los servicios de asesoramiento para las transacciones y un aumento de los servicios de consultoría IT.

Norteamérica también registró un sorprendente incremento del 15 % en los ingresos totales, y los servicios de consultoría en esa región en particular aumentaron en un 50% solamente en 2021. Además, el Medio Oriente registró un sólido crecimiento del 23%, mientras que los ingresos de un año a otro se incrementaron en un 20% en Asia-Pacífico, en un 15% en África, y en un 11% en Latinoamérica a medida que las empresas del mercado medio priorizaban la contaduría, el asesoramiento digital, la transformación y la sustentabilidad.



## UN AÑO DE COLABORACIÓN

El "Hub Virtual Impositivo Global de M&A" fue el primero de una serie de colaboraciones internacionales de RSM en 2021, ya que respondió al segundo año de la pandemia. El "Hub Global de Innovación", plataforma digital diseñada para acelerar los programas de innovación, lanzó una serie de iniciativas a nivel global, regional y local. El proyecto de los Visionarios Digitales vio a profesionales de RSM colaborar con los líderes de la industria de 14 países para aprovechar la siguiente oportunidad en la globalización.

---

También en 2021 fue el lanzamiento de la Cumbre Automotriz, el Programa de Mujeres en Liderazgo y el Foro de Marcas y Marketing . El programa de Mujeres en Liderazgo fue iniciado para impulsar el camino de la Diversidad y de la Inclusión emprendido por RSM, mientras que el Foro sobre Marcas y Marketing reunió a cientos de profesionales de desarrollo de negocios y marketing para compartir sus ideas y crear conexiones globales. Mientras tanto, la Academia de RSM tuvo la primera iniciativa online en sus 14 años de trayectoria, reuniendo a 300 delegados de las Firmas Miembro de cada región para profundizar su conocimiento sobre cooperación multicultural, transnacional y de desarrollo empresarial global.

### JEAN STEPHENS, CEO GLOBAL DE RSM A NIVEL INTERNACIONAL, COMENTÓ:

"Durante el último año, las compañías globales de todos los tamaños han debido confrontar la incertidumbre y el cambio acelerado desatado por la pandemia. Para las empresas del mercado medio, esto ha implicado la posibilidad de convertir los desafíos en oportunidades para incluir soluciones para un trabajo ágil y flexible, tecnología con enfoque digital prioritario y conducida por datos, con prácticas éticas orientadas hacia metas concretas. A medida que estas empresas buscan transformar sus operaciones en la era pospandémica, el pensamiento crítico y el respaldo especialista de consultoría nunca han sido más importantes.

Los Profesionales de RSM en todo el mundo han trabajado muy duro para empoderar a nuestra base de clientes de empresas sustancialmente dinámicas, emprendedoras y ambiciosas para que prosperen durante este período que presenta tantos desafíos. Esto ha requerido nuevas perspectivas, enfoques innovadores y una mirada con visión de futuro para asegurar que los dueños de las compañías, las personas que se incorporan y los líderes estén preparados para el crecimiento en la nueva era empresarial. Nuestros destacados resultados financieros reflejan este ritmo del cambio y nuestro compromiso firme de respaldar las ambiciones de crecimiento de las empresas líderes de la actualidad".