

## **RSM a réalisé la vendor due diligence financière pour le Groupe HESNAULT lors de sa cession au Groupe SIFA**

- **RSM, 6<sup>ème</sup> réseau mondial de conseil et d'audit, a réalisé la vendor due diligence financière pour le Groupe familial HESNAULT, expert transitaire et organisateur de transport international, lors de sa vente au Groupe familial SIFA, leader du transport de marchandises dans les zones d'Outre-mer et expert logistique à l'international.**
- **Après avoir accompagné le Groupe Hesnault dans le cadre de l'acquisition du Groupe Neo zélandais AquaAir, c'est la deuxième opération confiée au pôle Transaction Services de RSM.**
- **Grâce à cette opération, le pôle Corporate Finance démontre sa capacité à accompagner le développement des ETI familiales du secteur du transport et de la logistique internationale.**

Paris, le 17 avril 2024

Le Groupe familial SIFA, créé en 1951 était initialement spécialisé dans l'importation de fruits antillais en métropole – SIFA signifiant Société d'import franco-antillaise. Il a ensuite connu une expansion rapide en se spécialisant sur les destinations et en provenance de l'Outre-mer, avec une portée mondiale. Il est aujourd'hui un des leaders du transport de marchandises sur ces régions et un partenaire logistique de confiance sur l'ensemble des territoires de l'international.

Fort de 700 collaborateurs, SIFA accompagne plus de 30 000 clients via son réseau de 34 agences dans le monde et a réalisé un chiffre d'affaires proche de 400 M€ en 2023. Cette opération de rachat se situe dans le cadre d'un renforcement du groupe SIFA, qui a récemment acquis Alpha Transit, actif aux Antilles et particulièrement à Saint-Martin, et qui vise aussi d'autres acquisitions.

Fondé en 1962, HESNAULT est un commissionnaire de transport et commissionnaire en douane qui propose des solutions sur mesure aux importateurs et exportateurs pour acheminer leurs marchandises dans le monde entier. Dès sa création, le Groupe s'est spécialisé sur l'organisation de transport de marchandises sur la zone Pacifique dont les territoires de la Nouvelle-Calédonie et de la Polynésie française en ouvrant des agences en Nouvelle-Calédonie et à Tahiti, avant de s'étendre à La Réunion puis à Mayotte à travers les sociétés Calédonie Transit, Tahiti Transit, Medexeno, Réunion Transit, et Transit Mahorais. À date, le Groupe compte plus de 5 000 clients actifs servis notamment par ses trois sites opérationnels de Sandouville (10.000 m<sup>2</sup>), du

Havre (4.000 m<sup>2</sup>) et de Roissy CDG (8.500m<sup>2</sup>). Avec ses 250 collaborateurs environ, il a réalisé environ 150 M€ de CA en 2023.

La complémentarité des réseaux assoit la présence de SIFA dans les zones Pacifique et Océanie. Au global, ce nouvel ensemble ambitionne de devenir le facilitateur des flux import / export de ses clients, avec une maîtrise globale de la chaîne de valeur. Fort d'environ 950 personnes sur ses destinations historiques, ce nouvel ensemble est dédié à l'accompagnement des clients, notamment en augmentant une capacité globale de services « Door To Door » et en mutualisant des investissements significatifs sur la logistique et l'IT. À noter que le Groupe accroit également et significativement ses capacités en Australie et Nouvelle-Zélande, avec la cinquantaine de collaborateurs d'AQUA AIR.

*« Je suis très heureux que le Groupe HESNAULT poursuive son histoire en rejoignant le Groupe Sifa. Pour l'ensemble des équipes HESNAULT comme pour nos clients. C'est le meilleur choix. Nous partageons les mêmes valeurs familiales, la même culture d'entreprise et d'entreprendre, nous avons la même vision de nos métiers dans chacune de nos destinations de prédilection. Un alliage solide et puissant qui profitera à nos clients »,* déclare Philippe L. Hesnault, Président du Groupe HESNAULT.

*" Pour cette acquisition, j'avais une vision assez claire de la typologie d'acteur qui nous permettrait de continuer à développer l'histoire de SIFA, à la fois en augmentant les capacités, la chaîne de valeur et en mutualisant certaines ressources. En tant qu'acteur responsable du transport de fret dans les Outre-mer et à l'international, nous souhaitons intégrer dans notre périmètre un Groupe qui prolonge nos forces grâce à une communauté de valeurs et une complémentarité d'expertises. Le Groupe familial HESNAULT correspond parfaitement à cette ambition et le plan de développement prévu renforcera notre positionnement à la fois en termes de services et de périmètre géographique",* ajoute Christophe de Reynal, Directeur général de SIFA TRANSIT.

L'équipe RSM était composée de :

- Vendor due diligence financière : **Eric Fougedoire, Marine Berger, Tony Dixon.**

### **À propos du Groupe HESNAULT**

HESNAULT est un groupe familial fondé en 1962 par Pierre Hesnault. Son activité principale est le transport, la logistique, le fret international et le transit.

Le Groupe HESNAULT développe 95% de son activité vers la zone Pacifique, l’Océan Indien, Guyane et l’Afrique. Pionnier dans son domaine, le Groupe a fait, dans les années 60, le choix de la conteneurisation. Ce choix l’a conduit à construire progressivement des centres de stockage et de groupage en région parisienne, dans les ports Métropolitains, dans les DOM-TOM et dans le monde entier grâce à son réseau d’agents.

HESNAULT est depuis maintenant une cinquantaine d’années un opérateur de référence, occupant une des toutes premières places du secteur.

### **À propos de RSM**

RSM est le 6ème réseau mondial d’audit, d’expertise comptable et de conseil, présent dans 120 pays. Le réseau regroupe aujourd’hui plus de 53 000 collaborateurs et associés.

En France, RSM est un acteur pluridisciplinaire de référence pour les dirigeants de PME, ETI et grandes entreprises, en France et à l’international. Le réseau regroupe aujourd’hui 86 associés et 1350 professionnels sur le territoire, implanté dans les principaux pôles économiques régionaux, avec 16 bureaux à Paris/Ile-de-France, en Rhône-Alpes, en Occitanie, dans l’Ouest - Bretagne et Pays de la Loire -, dans le Grand Est, en Provence Alpes Côte d’Azur et dans les territoires d’Outre-Mer. Il poursuit son développement avec l’ambition de créer de la valeur utile et durable en incarnant sa mission « Faire grandir les Hommes et les organisations dans le respect de l’intérêt collectif ».

Pour en savoir plus : [www.rsmfrance.com](http://www.rsmfrance.com)

### **RSM – Corporate Finance**

Le pôle Corporate Finance de RSM accompagne les entreprises et leurs dirigeants, les fonds d’investissements, ainsi que les investisseurs et actionnaires, en France et à l’international, afin de sécuriser et optimiser leurs décisions financières. Il regroupe plus de 20 professionnels à Paris et en régions, dont 3 associés. RSM Corporate Finance intervient sur des missions de Transaction services, Evaluation & modélisation financière complexe, Opérations en Capital et Restructuring.