

Con un "hub" per le Pmi Sace amplia i suoi servizi

Rsm sarà al fianco del Gruppo in qualità di Partner mettendo l'esperienza e le competenze dei suoi professionisti a disposizione delle imprese nell'individuare le migliori soluzioni a disposizione

di Francesco Pastore

ace è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo. Gli elementi che hanno consolidato il successo di Sace nel tempo sono sicuramente riconducibili ai più di 40 anni di esperienza nella valutazione dei rischi e alla flessibilità ottenuta grazie alla presenza capillare in

200 Paesi del mondo al fianco di circa 30 mila aziende. Nel corso del 2022 sempre il Gruppo Sace ha

menti e supportato liquidità e investimen-

ti "green" complessivamente per 54,3 miliardi di euro (+46% rispetto al 2021) per un totale di più di 26.000 progetti, al fianco di oltre 37.000 imprese (la quasi totalità di dimensioni piccole e medie).

L'idea di lanciare quello che è un vero Hub per le Pmi nasce dalla volontà di Sace di presidiare in maniera ancora più incisiva il segmento Pmi con team dedicati sul territorio costituiti per individuare problemi, proporre soluzioni ed offrire servizi di consulenza alle imprese clienti. Il nuovo indirizzo strategico è caratterizzato dalla volontà di presidiare un sempre maggior numero di Pmi anche attraverso reti ester-

> ne professionali in grado di coadiuvare Sace e le imprese stesse nella ricerca di risposte "finan-

ziarie" sempre più richieste non solo dal contesto competitivo globale ma, diremo anche e soprattutto, dagli scenari di incertezza e rischio di mercato ormai presenze incombenti nella solitudine decisionale dell'imprenditore. Il team di Rsm sarà dunque al fianco di Sace - in qualità di Partner - mettendo a fattor comune l'esperienza e le competenze dei suoi professionisti al fine di individuare le principali necessità

sostenuto esportazioni, garantito finanzia-



NELLA FOTO: L'AUTORE FRANCESCO PASTORE. PARTNER RSM CONSULTING LEADER ITALY



IL SEGMENTO DELLE PMI

THE POWER OF BEING UNDERSTOOD ASSURANCE TAX CONSULTING

FINANZIARE L'IMPRESA

delle imprese trovando contestualmente una valida soluzione nei prodotti che costituiscono l'offerta complessiva di Sace. In proposito, al tradizionale ruolo di supporto all'export e all'internazionalizzazione, si aggiungono oggi anche il sostegno verso **percorsi di crescita** sostenibile e digitale. Tale missione è stata rinnovata e raffor-

zata nell'ambito del nuovo Piano Industriale 2023-2025 del Gruppo Sace presentato a fine anno e

NEL 2022 IL GRUPPO SACE HA GARANTITO FINANZIAMENTI E LIQUIDITÀ ALLE IMPRESE PER 54,3 MILIARDI DI EURO

che si basa anche sul duplice driver della sostenibilità, attraverso l'introduzione di valutazioni e misurazioni di impatto nei processi aziendali e con l'obiettivo di contribuire alla transizione sostenibile del tessuto produttivo italiano; cui si aggiunge l'ulteriore obiettivo di concorrere alla trasformazione tecnologica e digitale delle imprese stesse.

La centralità del cliente ed il conseguente supporto alle Pmi sono i principi fondanti del Piano Industriale Sace 2023-2025, che si prefigge di raddoppiare a 65mila imprese in tre anni il numero di Pmi servite dal Gruppo Sace. In proposito, desidero sottolineare un fenomeno nuovo per il nostro Paese ma già perseguito da tempo in altre economie ovvero il coinvolgimento di partner specializzati - come Rsm ed altri professionisti vicini alle imprese - nell'azione pubblica al fine di effettuare un primo screening delle imprese affiancandole e individuando soluzioni "tailor made". In proposito, un particolare cenno va fatto relativamente alla tematica della garanzia Sace sempre apprezzata naturalmente dagli intermediari finanziari in quanto la sua stessa natura di garanzia pubblica (Mef) rende meno impegnato il patrimonio di vigilanza ai fini degli assorbimenti patrimoniali. Ciascun finanziamento potrà beneficiare della garanzia Sace (nell'ambito del **Temporary Crisis Framework**) con le seguenti percentuali di copertura, in particolare:

- il 90% dell'importo complessivo concesso per tutte quelle imprese con un fatturato fino a 1,5 miliardi di euro e fino a 5.000 dipendenti in Italia
 - l'80% dell'importo complessivo concesso per tutte quelle imprese con un fatturato superiore a
- 1,5 miliardi e fino a 5 miliardi di euro e oltre 5.000 dipendenti in Italia
- il 70% dell'importo complessivo concesso per tutte quelle imprese con un fatturato superiore a 5 miliardi di euro.

In ogni caso il finanziamento non deve es-

sere superiore al maggiore tra:

- il 15% del fatturato annuo totale medio dell'Impresa (o su base consolidata in presenza di Gruppo) richiedente relativo agli ultimi tre esercizi conclusi.
- il 50% dei costi sostenuti per fonti energetiche dall'Impresa (o su base consolidata in presenza di Gruppo) nei dodici mesi precedenti il mese della richiesta di finanziamento.

I finanziamenti ai quali si applica la Garanzia devono essere destinati alle seguenti principali esigenze: investimenti, costi del personale, costi di locazione, capitale circolante, esclusivamente per stabilimenti produttivi localizzati in Italia.

Presentiamo nel grafico sotto di sintesi i principali prodotti e servizi di Sace per singola legal entity.

Principali prodotti e servizi del Gruppo SACE

