

‘Wij ondersteunen de DGA bij al zijn vraagstukken’

RSM is een internationaal opererend advieskantoor dat onder andere sparringpartner is voor waarderingsvraagstukken van DGA's. ‘Wij werken met multidisciplinaire teams, zodat er een gedegen, goed onderbouwd en objectief waarderingsrapport op tafel komt te liggen.’

In Nederland heeft RSM elf vestigingen en ongeveer 500 medewerkers. Binnen RSM houdt de afdeling Financial Advisory Services zich bezig met M&A-activiteiten, zoals corporate finance, due diligence en bedrijfsfinancieringen, waarbij RSM Evaluent zich specifiek richt op waarderingsvraagstukken. De afdeling bestaat uit circa dertig gedreven professionals die aan deze M&A-disciplines verbonden zijn.

‘Wij ondersteunen DGA's bij vraagstukken omtrent overdracht van de onderneming, aan- en verkoopbegeleiding, waarderingsvraagstukken en alle transactiegerelateerde vraagstukken’, zegt director *René van Bruggen* van RSM Evaluent. ‘Daarnaast hebben wij jarenlange ervaring en expertise op het gebied van familiebedrijven, met name op het gebied van overdracht aan de volgende generatie.’

Gedegen waardering

Veel DGA's kloppen momenteel bij RSM aan met de vraag hoeveel hun bedrijf waard is. Van Bruggen, tevens Register Valuator, benadrukt dat door intensief samen te werken er realistische waarderungen gemaakt worden. Bedrijfsopvolging binnen een familiebedrijf wordt steeds vaker gezien als een zakelijke transactie. Dat is volgens hem een goede zaak, want de belangen zijn groot bij het overdragen van de onderneming aan de nieuwe generatie.

Van Bruggen: ‘Fiscaal gezien wil je een prijs die voor alle *stakeholders* aanvaardbaar is, maar het is wel belangrijk dat je dit afstemt met de Belastingdienst om onplezierige verrassingen achteraf te



René van Bruggen

Cora van Dijk

voorkomen. Binnen RSM werken wij met multidisciplinaire teams en korte communicatielijnen. In dit soort gevallen werken we altijd nauw samen met onze fiscalisten en met de Belastingdienst. Op deze manier komt er een gedegen, goed onderbouwd en objectief waarderingsrapport op tafel te liggen waar alle stakeholders mee kunnen instemmen.’

Advies op maat

Onlangs heeft RSM de unieke samenwerking met Nyenrode Business University verder verdiept door de oprichting van het RSM-Nyenrode Instituut (RNI). Vanuit het RNI worden er praktisch toepasbare onderzoeken op het gebied van familiebedrijven in Nederland uitgevoerd. Daarnaast worden er bijeenkomsten, presentaties en masterclasses georganiseerd

voor klanten en medewerkers en zal het instituut in de toekomst gaan dienen als een spreekbuis voor familiebedrijven in Nederland.

‘Op deze manier kunnen wij nog beter aan de wensen van onze klanten voldoen, zodat ze snel, efficiënt en op maat geholpen kunnen worden’, zegt partner en eindverantwoordelijke van RSM Financial Advisory Services *Cora van Dijk*. ‘RSM biedt haar klanten en werknemers zo een uitstekende kans om kennis en kunde te versterken en te verdiepen. De samenwerking met Nyenrode stimuleert mensgerichtheid, professionaliteit en een nog hogere kwaliteit. Dit wordt ook weerspiegeld in onze slogan: *The Power of Being Understood*.’

Meer informatie www.rsmnl.com