

MARCO HAMMER

Jonge mensen vaktechniek leren en hen daarbij het sociale aspect ook bijbrengen, naast het ontzorgen van klanten. Daar wordt Marco Hammer (46) blij en gemotiveerd van als partner bij RSM Utrecht. Gedreven in alles wat hij doet, is Amersfoorter Hammer bovenal iemand die graag met mensen omgaat. Of dat nu in zijn werk in Utrecht is, met zijn klanten en relaties of op de herensociëteit in zijn woonplaats.

☰ MARCEL PAAPST ● FRANS STROUS

Bij RSM Utrecht heeft Hammer zijn plek helemaal gevonden. Na een carrière bij Deloitte en KPMG maakte hij bewust de overstap naar RSM. 'Ik zag de uitdaging in Utrecht. In 2012 kreeg ik de kans om te werken aan het verder uitbreiden van de - internationale - portefeuille. Acquisitie vond ik daarbij een aantrekkelijk onderdeel van mijn werk.' Het is Hammer ten voeten uit. De man voor wie de techniek van het vak belangrijk is, maar waarbij het sociale aspect misschien wel net zo van belang is. 'Omgaan met klanten en collega's is een ontzettend belangrijk en leuk aspect van ons vak.' RSM Utrecht is momenteel behoorlijk aan het groeien. 'Ik ben blij dat ik daaraan een bijdrage kan leveren.'

ZONDE VAN MIJN TIJD

Voor Hammer was het vak van accountant bepaald niet zijn doel toen hij de middelbare school verliet. 'Ik kon luchtverkeersleider worden, maar moest in militaire dienst. En dat wilde ik niet', blikt Hammer terug. 'Zonde van mijn tijd. Toen ik hoorde dat een NIVRA-opleiding uitstel opleverde, ben ik geschicht. En daar heb ik geen moment spijt van gehad.'

De opleiding leverde hem zijn eerste baan op, bij Deloitte. Toen hij zijn zogeheten tussendiploma had behaald, dreigde de militaire dienstplicht alsnog zijn carrièrepad te doorkruisen. 'Toeval of niet, juist op dat moment kreeg ik de melding dat dienstplicht voor mij niet meer van toepassing was. Zo ben ik tot op de dag van vandaag in het vak actief gebleven.'

BEGRIJPEN

Vier jaar na zijn overstap naar RSM werd Hammer in 2016 partner bij RSM. 'De dynamiek van onze praktijk spreekt mij enorm aan. Klanten uit de regio, maar ook internationale accounts, in die variëteit aan opdrachtgevers functioneer ik goed.' Zijn jongere collega's blijft hij op het hart drukken dat 'het begrijpen van de theorie van het vak belangrijker is dan die theorie uit je hoofd te kennen.'

Naast zijn gezin en zijn werk heeft Marco Hammer nog een passie. 'Ik ben lid van Herensociëteit Amicitia in Amersfoort. Daar kom ik graag, want ik tref er een waardevolle groep mensen.' De woensdagavond is voor Hammer een vast moment in zijn agenda.

'Dan is het 'Herendiner' in onze eigen sociëteit uit 1836 die als één van de oudste in Nederland te boek staat.'

GEMÊLEERD GEZELSHAP

'Ik ontmoet er een gemêleerd gezelschap aan heren uit Amersfoort. We staan voor elkaar in', spreekt hij bevlogen over de 'vriendenclub' waarvan hij inmiddels ook penningmeester is. 'We helpen elkaar. Op de sociëteit doen we geen zaken, maar vanzelfsprekend weten we elkaar te vinden als dat nodig is. Een buitengewoon waardevol en ontspannen momentje in de week.'

Accountant Hammer is gedreven, toegewijd en trouw. En dat geldt ook in zijn privéleven. 'Ik was 15 jaar toen ik verkering kreeg met mijn vrouw. Samen hebben we inmiddels twee kinderen van 11 en 15 jaar oud.' Op de vraag of hij als accountant niet de overstap naar een bedrijf zou willen overwegen om daar in de rol als financieel bestuurder actief te worden, is Hammer resoluut. 'Tot aan mijn pensionering blijf ik dit vak trouw. De afwisseling in mijn werk als accountant zou ik namelijk absoluut niet willen missen!'

