

NUNNER LOGISTICS BETREEDT CHINESE
MARKT MET EIGEN SPOORVERBINDING

“We komen nu in de fase van grote over- names”

**VLAK VOOR HET TER PERSE GAAN VAN DIT RSMAGAZINE
MAAKTE ERWIN COOTJANS, CEO VAN NUNNER LOGISTICS
EEN BELANGRIJKE OVERNAME BEKEND, NAMELIJK VAN
BRANCHEGENOOT CAROZ. MAAR DAARMEE ZIJN COOTJANS'
AMBITIES NIET BEVREDIGD. HIJ WIL EEN NÓG GROTERE SPELER
WORDEN OP DE INTERNATIONALE MARKT VAN LOGISTIEKE
DIENSTVERLENING. "IK GA ERVAN UIT DAT HET BEDRIJF EIND
2020 NOG EEN KEER IS VERDUBBELD."**

≡ HARRY VAN DAM @ FRANS STROUS



Dat NUNNER Logistics – opgericht in Oostenrijk in 1955 – vanaf 2014 in een doorlopende groei­stui­p verkeert, is geen toeval. Dat was namelijk het jaar waarin Erwin Cootjans (54) het bij NUNNER alleen voor het zeggen kreeg, nadat hij zijn Oostenrijkse partner had uitgekocht. Maar daar ging wel het een en ander aan vooraf, waarbij (zoals zo vaak in het leven) het toeval een handje hielp.

“Na mijn studie aan Nyenrode wilde ik bij uiteenlopende bedrijven leerervaring opdoen”, vertelt Cootjans in de hoofdvesting van zijn onderneming in Helmond. “Ik heb onder meer bij Philips gewerkt, maar wilde ook graag in het buitenland werken. Ik kwam toevallig bij NUNNER in Oostenrijk terecht en was van plan daar hooguit een jaartje te blijven. Nou, je ziet het: ik werk er nog steeds.” Dat klinkt saaier en voorspelbaarder dan het is, want Cootjans heeft bepaald niet stilgezeten.

“Vanuit Oostenrijk begonnen we in 1987 met een paar mensen voor NUNNER in Nederland en werd ik aandeelhouder”, vertelt de inwoner van het nabijgelegen Eersel. “Het ging goed en in de jaren negentig groeiden we uit tot marktleider in het vervoer naar Oost-Europa.” In 2000 kwam het bedrijf in handen van een Duitse beursgenoteerde

logistiek dienstverlener en werd Cootjans directeur van de Nederlandse vestiging. “Dat gaf me de kans het bedrijf verder vorm te geven en uit te bouwen. In 2009 heb ik het vervolgens samen met een compagnon weer van de Duitsers teruggekocht.” Totdat hij in 2014 dus alleen verder ging.

OMZET VERDRIEVOUDIGD

Sindsdien raast Erwin Cootjans als een wervelwind door de internationale markt van logistieke dienstverleners. Uitbreiding na uitbreiding, overname na overname en het eind is nog lang niet in zicht. “Nee”, zegt hij. “Vanaf het moment dat ik het alleen voor het zeggen kreeg, hebben we de omzet weten te verdrievoudigen. Eind volgend jaar moet het bedrijf twee keer zo groot zijn als nu. We gaan vrolijk verder.” Want, legt Cootjans uit, tot nu toe heeft NUNNER vooral kleine overnames gedaan, maar de onderneming komt nu in een fase dat er echt grote overnames, nationaal en internationaal, kunnen worden gerealiseerd.

TIEDADA

De huidige omvang is dus eigenlijk maar een tussenstand, terwijl er toch al sprake is van in totaal zo'n 500 medewerkers en 27 vestigingen in Nederland, Litouwen, Polen, Tsjechië, Oostenrijk, Zwitserland, Spanje, Slovenië en Roemenië. Het boek over NUNNER is dus nog lang niet volgeschreven,

al is Cootjans wel aan een nieuw hoofdstuk begonnen. Titel: China.

Eind vorig jaar nam NUNNER een 'substantieel' belang in een Chinese onderneming, genaamd Tiedada. Deze organisatie is actief als logistiek dienstverlener per spoor van en naar China. “Door de samenwerking met een Chinese partner hebben we via de 'nieuwe zijderoute' een prima toegang tot dat enorm grote land”, legt Cootjans uit. “Tiedada heeft zeven vestigingen, gespreid door China en dat biedt ons een mooi netwerk. Maar omgekeerd kan Tiedada natuurlijk ook weer profiteren van ons netwerk in wegvervoer in Europa en daarbuiten.”

TREINVERBINDING MET CHINA

De samenwerking met Tiedada ligt in het verlengde van een initiatief waarmee Cootjans vorig jaar internationaal opzien baarde. Hij lanceerde een rechtstreekse treinverbinding van Amsterdam naar China. Drie keer per week vertrekt er een trein van 630 meter lang met zo'n veertig containers vol met goederen voor een reis van zestien dagen door Duitsland, Polen, Wit-Rusland, Rusland en Kazachstan met als eindpunt China. “Vanuit hier gaan onder meer bouwmaterialen, pootaardappelen, bloembollen en bier die kant op”, zegt de CEO van NUNNER. “En terug bestaat de