

SWISS TECH COMPANIES & INVESTORS

Support & Scale-up Services



Prendre le temps de préparer les informations financières, marketing, juridiques, réglementaires et relatives aux ressources humaines, les stocker correctement dans une salle de données virtuelle (SDV) tout en ciblant les investisseurs adéquats perturbe les opérations et distrait la direction. Ce processus est souvent perçu comme un défi important pour le top management des entreprises technologiques suisses.

RSM Switzerland possède une solide expérience dans ce domaine et, en s'appuyant sur son réseau, a des contacts avec des investisseurs de différents profils.

RSM accompagnera étroitement le management en aidant les cadres supérieurs à anticiper et à gérer leurs défis financiers, rendant le processus de financement de la croissance plus facile, plus rapide et obtenant des conditions d'évaluation plus favorables pour la société Swiss Tech.



- Entreprises Swiss Techs**
- La collecte de fonds perturbe les opérations
 - Pression temporelle et financière entraînant une sous-optimisation du processus de collecte de fonds
 - Démotivation et perte d'employés clés
 - Relations limitées avec les investisseurs

- Investisseurs**
- Absence de vue d'ensemble du marché SwissTech
 - Analyse chronophage
 - Entreprises cibles mal préparées
 - Portefeuille des entreprises mal préparés
 - Manque de compréhension de la part de la direction

DIFFICULTÉS

RSM

Ensemble complet de données à jour dans un VDR permanent et sûr

Paquet de processus de transaction
Levées de fonds / M&A / IPO

Processus de transaction optimal

Gains

- + Faire en sorte que chaque tour de table se déroule rapidement et sans heurts
- + Raccourcir la "phase de stress" avant la collecte de fonds et la "phase de détresse" après la collecte de fonds
- + Permettre à la direction de se concentrer sur le produit et la stratégie
- + Accélérer la croissance
- + Améliorer les chances de succès
- + Accélérer les conditions de transactions

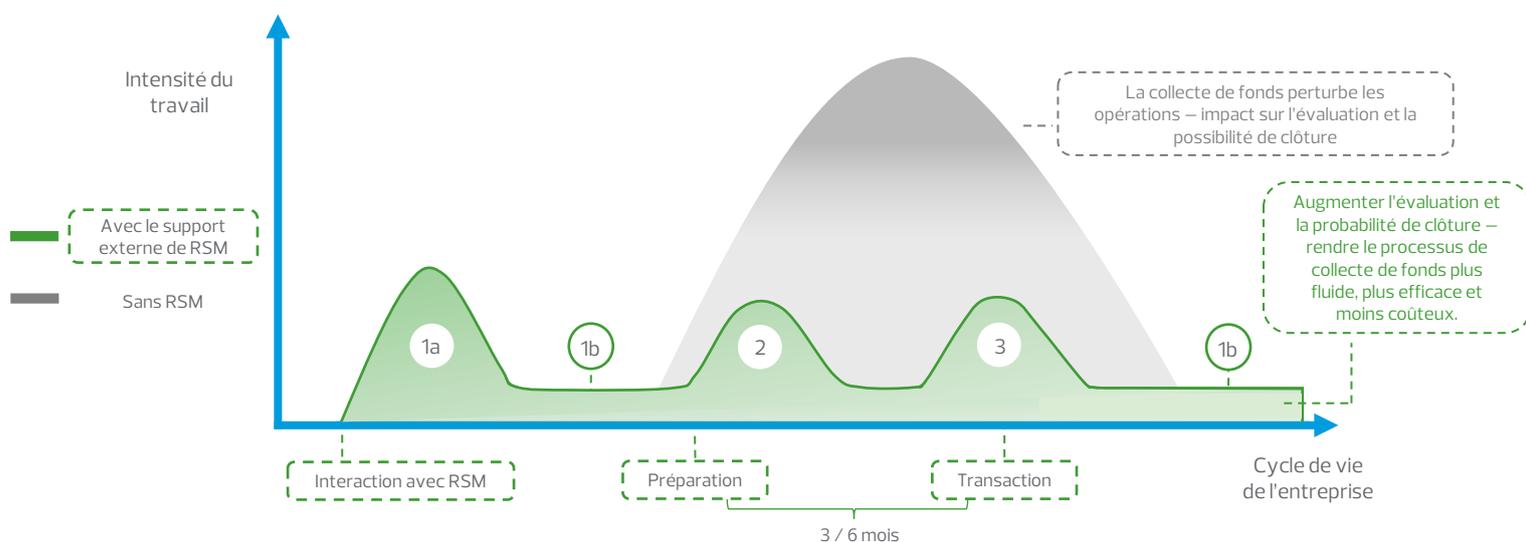
- + Augmenter le nombre d'opportunités pertinentes
- + Augmenter l'efficacité des processus
- + Permettre à la direction de se concentrer sur la création de valeur
- + Aligner les investisseurs sur la direction
- + Augmenter le retour sur investissement potentiel

RSM Switzerland AG is a member of the RSM Network and trades as RSM. RSM is the trading name used by the members of the RSM Network. Each member of the RSM Network is an independent assurance, tax and consulting firm each of which practices in its own right. The RSM network is not itself a separate legal entity of any description in any jurisdiction. The RSM Network is administered by RSM International Limited, a company registered in England and Wales (company number 4040598) whose registered office is at 50 Cannon Street, London EC4N 6JJ. The brand and trademark RSM and other intellectual property rights used by members of the Network are owned by RSM International Association, an association governed by article 60 et seq of the Civil Code of Switzerland whose seat is in Zug.

SWISS TECH COMPANIES & INVESTORS

Support & Scale-up Services

Intensité du travail financier et cycle de vie de l'entreprise – Avec ou sans RSM



- 1a. Paquet de données de préparation
- 1b. Ensemble de données permanentes et actualisées
- 2. Préparation à la transaction
- 3. Transaction

VOS CONTACTS



Jean-Yves Bonvin
Partner
+15 d'expérience
Corporate Finance / M&A / PE
Jeanyves.bonvin@rsmch.ch



Daniel Rochat
Managing Partner
+20 ans d'expérience
Corporate Finance / M&A / Due Diligence
daniel.rochat@rsmch.ch



Jérémy Ravoire
Manager
Corporate Finance / M&A / Due Diligence
Jeremy.ravoire@rsmch.ch



Benjamin Gibello
Senior Consultant
Financial Modelling & M&A / PE & VC
benjamin.gibello@rsmch.ch

Contactez-nous !

Scannez ce code QR et contactez-nous directement sur notre site web.

