



RSM Switzerland

Un partenaire à vos côtés



SERVICE DE PRIX DE TRANSFERT

Services de prix de transfert

Une planification intégrée pour une croissance mondiale

Menez vos activités grâce à des transactions transfrontalières solides et justifiables

Disposez-vous d'une documentation relative aux prix de transfert ?

Tirez-vous pleinement parti de votre politique en matière de prix de transfert ?

Les prix de transfert peuvent constituer l'un des enjeux les plus importants pour les entreprises réalisant des transactions internationales. Les réglementations varient d'une juridiction à l'autre et les autorités fiscales du monde entier veillent à percevoir leur juste part des recettes fiscales mondiales. Le risque de voir ses pratiques en matière de prix de transfert remises en cause est une réalité bien présente.

Si les sanctions peuvent être lourdes pour les organisations qui ne respectent pas les normes requises, les prix de transfert représentent néanmoins une opportunité. RSM estime que les prix de transfert peuvent être un outil permettant de gérer votre exposition fiscale, de maximiser les opportunités commerciales et, le cas échéant, d'identifier votre structure fiscale optimale.

Dans l'économie mondiale actuelle, les opportunités se présentent partout : gérer les coûts en mondialisant la production, augmenter les revenus en pénétrant de nouveaux marchés et améliorer l'efficacité en rationalisant les chaînes d'approvisionnement. Cependant, ces opportunités mondiales s'accompagnent de préoccupations fiscales à l'échelle mondiale.

La manière dont vous répartissez vos revenus et vos dépenses entre les différentes juridictions dans lesquelles vous exercez vos activités a une incidence directe sur votre taux d'imposition effectif mondial – et sur votre résultat net.

Chez RSM, nous comprenons cela. Depuis des décennies, nous aidons des entreprises comme la vôtre à gérer leurs préoccupations en matière de prix de transfert sur les marchés du monde entier. Quel que soit votre secteur d'activité, où que vous exerciez vos activités, nous disposons de l'expérience et des ressources nécessaires pour vous aider à planifier, mettre en œuvre et maintenir des stratégies proactives en matière de prix de transfert qui tirent pleinement parti de vos opportunités de planification et contrôlent efficacement vos risques de non-conformité. De la documentation aux accords de partage des coûts, notre équipe est prête à vous aider à tirer parti d'un monde d'opportunités.

L'histoire de chaque entreprise est unique. Chez RSM, nous nous engageons à aller au-delà des simples questions techniques fiscales et économiques qui encadrent vos défis en matière de prix de transfert. Nous nous engageons à vous comprendre : votre entreprise, votre stratégie, votre définition du succès. Et nous nous engageons à concevoir une solution sur mesure qui soutienne cette vision aujourd'hui et à l'avenir. Nous mesurons notre succès à l'aune de notre capacité à vous aider à atteindre le vôtre.

This is RSM

This is The Power of Being Understood



DÉFIS

SERVICES

Contrôles de cohérence et tests de résistance

- Impact des exigences BEPS sur mon organisation
- Croissance de mon entreprise mal planifiée
- Poids des exigences de conformité accrues

Planification et mise en œuvre

- Ajustement de la structure pour atteindre les objectifs commerciaux et optimiser la fiscalité
- Gain d'efficacité de la chaîne d'approvisionnement et optimisation des coûts
- Pénétration de nouveaux marchés, acquisition d'une nouvelle société

Documentation, litiges et contentieux

- Éviter les contrôles fiscaux et les pénalités
- Élaborer une politique et une documentation solides en matière de prix de transfert
- Trouver le juste équilibre entre les efforts, les coûts et les avantages pour se conformer à la réglementation
- Échange automatique d'informations

- Examen des transactions existantes et analyse comparative
- Identification des risques et propositions d'ajustements
- Analyse des politiques et des contrats intragroupe
- Études de TP concernant les actifs, les services, le financement et la propriété intellectuelle
- Analyse de la chaîne de valeur et analyse fonctionnelle
- Répartition des bénéficiaires et des coûts
- Stratégie tarifaire solide au service des objectifs commerciaux et de la gestion des risques grâce à la CCA et l'APA
- Tenue rigoureuse de la documentation
- Calcul et renégociation des rémunérations
- Assistance lors des contrôles fiscaux et défense en cas de litige

Processus d'examen en quatre étapes

RSM aborde la question des prix de transfert selon un processus en quatre étapes, qui permet d'évaluer le potentiel stratégique tout en apportant la preuve de la conformité et, surtout, en vous offrant une tranquillité d'esprit. Au cours de notre examen, nos experts évaluent les structures opérationnelles et fiscales de l'ensemble du groupe afin de s'assurer que le modèle le plus avantageux sur le plan fiscal est mis en œuvre. Nous cherchons également à identifier les opportunités permettant de gérer vos obligations fiscales à l'échelle mondiale.

1 Comprendre votre entreprise

Évaluation approfondie des parties liées et des transactions intra-groupe afin d'identifier les produits, services et droits de propriété intellectuelle transférés. Nous analysons ensuite les implications de chacune de ces transactions, les parties concernées et leur profil commercial, les fonctions exercées, les risques assumés et les actifs utilisés par chacune d'entre elles.

2 Déterminer la meilleure méthode de prix de transfert

Toutes les méthodes de prix de transfert ne conviennent pas à toutes les transactions. En nous appuyant sur notre compréhension de vos transactions entre parties liées et en tenant compte de votre modèle économique global, nous sélectionnons la méthode la plus appropriée pour vérifier leur conformité au principe de pleine concurrence.

Déterminer les fourchettes de prix de pleine concurrence

3

En utilisant la méthode jugée la plus appropriée pour vos transactions entre parties liées, nous déterminons les fourchettes de prix de pleine concurrence. Nous comparons la méthodologie actuelle de votre entreprise à ces fourchettes et formulons des recommandations quant aux modifications éventuelles à apporter. Au cours de cet exercice, nous tenons pleinement compte de vos objectifs commerciaux.

Présentation des résultats

4

Une fois que la fourchette de prix de pleine concurrence a été quantifiée et que la méthodologie de l'entreprise a été vérifiée par rapport à cette fourchette, nous rédigeons un rapport qui rend compte du processus suivi et de nos conclusions. **Nos rapports finaux** :

- Confirment la pertinence de la politique de prix de transfert de votre entreprise
- Fournissent une documentation acceptable par les autorités fiscales
- Réduisent au minimum le risque de double imposition et d'ajustements lors des contrôles fiscaux

Au cours de ce processus, nous identifions également de nouvelles opportunités et recommandons de nouvelles solutions pour optimiser la fiscalité à l'échelle mondiale. Les résultats de notre processus d'examen peuvent inclure :

- Une gestion plus efficace du risque de double imposition
- Une réduction potentielle des taux d'imposition effectifs à l'échelle mondiale
- Une valeur actionnariale accrue.

Meet our Transfer Pricing Experts

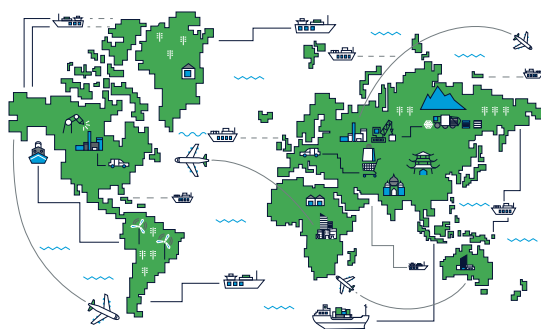


Jean-Yves Bonvin

Partner
Advisory Services
DL: +41 (0) 22 888 50 37
jeanyves.bonvin@rsmch.ch



Assistant Manager
Advisory Services
DL: +41 (0) 22 888 50 29
elise.lapie@rsmch.ch



CONTACTEZ-NOUS !

Scannez ce code QR et contactez-nous directement sur notre site web.



À propos de RSM

Réseau RSM

Une présence mondiale qui renforce notre offre en Suisse

Depuis la Suisse, RSM exerce ses activités au niveau local tout en tirant parti de la portée et des capacités du réseau international RSM. Cela permet à nos équipes d'appliquer les normes internationales et d'accéder à une expertise spécialisée chaque fois que cela s'avère nécessaire, sans pour autant perdre de vue la proximité ni le leadership local.

- Des cabinets dans **120 pays**, avec une présence dans chacun des **40 principaux centres d'affaires mondiaux**
- **Plus de 56'000 professionnels** à l'échelle mondiale
- **Plus de 500 bureaux** répartis en Amérique, en Europe, dans la région MENA, en Afrique et en Asie-Pacifique



56,000
Employés



500
Bureaux



120
Pays

RSM Switzerland

Une expertise suisse, ancrée dans le tissu économique local

Présent dans toute la Suisse, RSM accompagne les PME, les entreprises de taille intermédiaire suisses ainsi que les grandes entreprises en leur proposant des services d'audit et d'assurance, de fiscalité et de conseil. Nos équipes possèdent une solide connaissance de l'environnement réglementaire, économique et entrepreneurial suisse, ce qui garantit clarté et fiabilité dans chaque mission.

Un interlocuteur unique en Suisse, connecté au monde entier

Nous savons que le temps est précieux. Votre interlocuteur suisse dédié coordonne vos besoins au niveau local et agit comme votre interface centrale, garantissant une collaboration fluide et une prestation efficace, tout en restant proche des réalités de votre entreprise.

Des solutions sur mesure pour les entreprises suisses

Grâce à des relations étroites avec nos clients et à une solide connaissance des secteurs, nous proposons des solutions pratiques et sur mesure.

Notre approche aide les organisations à améliorer leur efficacité, à gérer les risques et à soutenir une croissance durable en Suisse et au-delà.

Notre présence en Suisse



3
Bureaux



13
Partners



140+
Employés

