



RSM Switzerland

Un partenaire à vos côtés



SERVICES PRIX DE TRANSFERT

Services prix de transfert

Planification intégrée pour une croissance mondiale

Menez vos activités avec des transactions transfrontalières solides et défendables

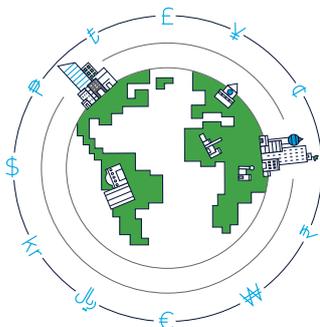
Avez-vous une documentation sur les prix de transfert ?

Bénéficiez-vous au maximum de votre politique de prix de transfert ?

Les prix de transfert peuvent représenter l'un des enjeux les plus importants pour les entreprises réalisant des transactions internationales. Les réglementations varient selon les juridictions, et les autorités fiscales du monde entier veillent à obtenir leur juste part des recettes fiscales mondiales. Le risque d'être contesté sur les pratiques de prix de transfert est une réalité omniprésente.

Bien que les pénalités puissent être lourdes pour les organisations qui ne respectent pas les normes requises, les prix de transfert représentent une opportunité. RSM considère que les prix de transfert peuvent être un outil pour aider à gérer votre exposition fiscale, maximiser les opportunités commerciales et, le cas échéant, identifier votre structure fiscale optimale.

Dans l'économie mondiale actuelle, des opportunités se présentent partout – pour gérer les coûts en globalisant la production, pour augmenter les revenus en pénétrant de nouveaux marchés, et pour améliorer l'efficacité en rationalisant les chaînes d'approvisionnement. Cependant, avec les opportunités mondiales, surgissent également des préoccupations fiscales mondiales.



La manière dont vous répartissez vos revenus et dépenses entre les différentes juridictions dans lesquelles vous opérez impacte directement votre taux d'imposition effectif mondial – et votre résultat net.

Chez RSM, nous comprenons. Depuis des décennies, nous aidons des entreprises comme la vôtre à gérer leurs préoccupations en matière de prix de transfert dans des marchés du monde entier. Quel que soit votre secteur d'activité et l'endroit où vous opérez, nous disposons de l'expérience et des ressources nécessaires pour vous aider à planifier, mettre en œuvre et maintenir des stratégies de prix de transfert proactives qui tirent pleinement parti de vos opportunités de planification et contrôlent efficacement vos risques de conformité. De la documentation aux accords de partage de coûts, notre équipe est prête à vous aider à tirer parti d'un monde d'opportunités.

Chaque entreprise a une histoire unique. Chez RSM, nous nous engageons à comprendre bien plus que les questions fiscales et économiques techniques qui encadrent vos défis en matière de prix de transfert. Nous nous engageons à vous comprendre – votre entreprise, votre stratégie, votre définition du succès. Et nous nous engageons à concevoir une solution qui soutient cette vision aujourd'hui et pour l'avenir. Nous mesurons notre succès par la qualité de notre contribution à la réalisation de vos objectifs.

This is RSM

This is The Power of Being Understood

RSM Switzerland AG is a member of the RSM Network and trades as RSM. RSM is the trading name used by the members of the RSM Network. Each member of the RSM Network is an independent assurance, tax and consulting firm each of which practices in its own right. The RSM network is not itself a separate legal entity of any description in any jurisdiction.

The RSM Network is administered by RSM International Limited, a company registered in England and Wales (company number 4040598) whose registered office is at 50 Cannon Street, London EC4N 6JJ.

The brand and trademark RSM and other intellectual property rights used by members of the Network are owned by RSM International Association, an association governed by article 60 et seq of the Civil Code of Switzerland whose seat is in Zug.

DÉFIS

Vérification de cohérence et tests de résistance

- Impact des exigences BEPS sur mon organisation
- Croissance de mon entreprise mal planifiée
- Fardeau des exigences accrues de conformité

Planification et application

- Ajustement de la structure pour atteindre les objectifs commerciaux et optimiser la fiscalité
- Efficacité de la chaîne d'approvisionnement et rentabilité
- Entrée sur de nouveaux marchés, acquisition de nouvelles entreprises

Documentation, conflits et litiges

- Éviter les contrôles fiscaux et les pénalités
- Développement d'une politique et d'une documentation de prix de transfert solides
- Équilibre entre effort, coût et bénéfices pour se conformer à la réglementation
- Échange automatique d'informations

SERVICES

- Revue des transactions existantes et analyses de comparaison
- Identification des risques et suggestions d'ajustement
- Analyse des politiques et contrats intragroupes

- Études de prix de transfert pour actifs, services, financements et PI
- Analyse de la chaîne de valeur et des fonctions
- Répartition des bénéfices et des coûts
- Stratégie de prix pour objectifs commerciaux

- Atténuation des risques avec les accords de contribution aux coûts (CCA) et les accords préalables en matière de prix (APA)
- Documentation cohérente
- Calcul et renégociation des compensations
- Support lors des contrôles fiscaux et défense en cas de litiges

Processus de revue en quatre étapes

RSM aborde les prix de transfert avec un processus en quatre étapes, évaluant le potentiel stratégique tout en garantissant la conformité et, surtout, la tranquillité d'esprit. Au cours de notre revue, nos professionnels analysent les structures opérationnelles et fiscales de l'ensemble du groupe pour s'assurer que le modèle le plus fiscalement avantageux est suivi. Nous cherchons également à identifier des opportunités pour gérer vos obligations fiscales dans le monde entier.

1 Comprendre votre entreprise

Évaluation approfondie des parties liées et des transactions intragroupes pour définir les produits, services et droits de propriété intellectuelle transférés. Nous analysons ensuite l'impact de chaque transaction, les parties impliquées et leur caractérisation commerciale, les fonctions exercées, les risques assumés et les actifs utilisés par chaque partie.

2 Identifier la meilleure méthode de prix de transfert

Toutes les méthodologies de prix de transfert ne conviennent pas à toutes les transactions. En nous basant sur notre compréhension de vos transactions entre parties liées et en tenant compte de votre modèle d'affaires global, nous sélectionnons la méthode la plus appropriée pour vérifier leur caractère conforme au principe de pleine concurrence.

Identifier la meilleure méthode de prix de transfert

3

En utilisant la méthode jugée la plus appropriée pour vos transactions entre parties liées, nous déterminons les plages de prix de pleine concurrence. Nous testons la méthodologie actuelle de l'entreprise par rapport à cette plage et faisons des recommandations sur les modifications nécessaires. Tout au long de cet exercice, nous tenons pleinement compte de vos objectifs commerciaux.

Déterminer les plages de prix de pleine concurrence

4

Une fois la plage de pleine concurrence quantifiée et la méthodologie de l'entreprise testée par rapport à cette plage, nous préparons un rapport qui documente le processus réalisé et nos conclusions. Nos rapports finaux :

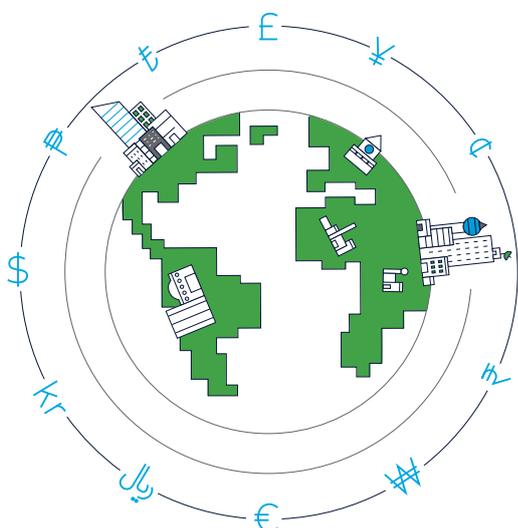
- Confirment l'adéquation de la politique de prix de transfert de votre entreprise
- Fournissent la documentation requise
- Minimisent le risque de double imposition et les ajustements lors d'audits fiscaux

Au cours de ce processus, nous identifions également de nouvelles opportunités et proposons des solutions pour minimiser la fiscalité mondiale. Les résultats de notre processus de revue peuvent inclure :

- Une meilleure gestion du risque de double imposition
- Une réduction potentielle des taux d'imposition effectifs mondiaux
- Une valeur actionnariale accrue.

CONTACTEZ-NOUS !

Scannez ce code QR et contactez-nous directement sur notre site web.



À propos de RSM

Réseau RSM

120 pays connectés, une approche homogène à forte valeur ajoutée

Quel que soit le pays dans lequel vous opérez, vous avez accès à l'ensemble du réseau RSM. Nos équipes s'engagent sur la qualité constante de leurs projets afin d'apporter confiance et sécurité à vos opérations.

Un seul point de contact et un partenaire unique

Nous savons que votre temps est précieux. Votre point de contact unique à haut niveau est le relais de vos besoins au cœur du réseau. Il permet de fluidifier les échanges, de mobiliser les compétences locales ou internationales nécessaires quelle que soit la destination de vos ambitions.

Des compétences variées pour des solutions sur mesure

Ensemble, nous mettons à votre disposition nos meilleures compétences, notre expertise et nos connaissances sectorielles afin de vous aider à atteindre vos objectifs. Cette expertise peut vous aider à améliorer l'efficacité de votre entreprise, à réduire les coûts, à maîtriser les risques et à devenir plus compétitif.



RSM Switzerland – Une approche à échelle humaine pour une livraison locale et globale

RSM en Suisse a choisi d'avoir une présence ciblée dans les principaux centres économiques du pays avec des bureaux et des équipes structurés pour couvrir l'ensemble du territoire, tant sur le plan géographique que linguistique.

- 1** UNITÉ NATIONALE
- 3** BUREAUX
- 12** ASSOCIÉS
- 130+** TALENTS

